

〒503-2213

岐阜県大垣市赤坂町 2098

株式会社矢橋コンサルティング

代表取締役 矢橋 敬

090-9131-3454

yabashi.takashi@yabashi-consulting.co.jp

M&A 譲渡案件のご案内

下記概要の会社の譲渡について弊社がアドバイザーを務めることになりました。

もし譲受にご興味があれば、秘密保持契約締結後に対象会社名、企業概要書および決算書等を開示いたします。よろしくご検討くださいますよう、お願いいたします。

なお、

- ・ 弊社は基本的に譲渡（売手）側のアドバイザーであり、譲受（買手）側のアドバイザーも兼任すること（両手仲介）は条件にしません。
- ・ 本件譲渡対象会社を具体的に推定可能な場合でも、第三者に当該推定を流布しないでください。

譲渡対象会社概要：

業種/事業内容	自動車修理・販売
地域	岐阜県（西濃地方）
従業員数	正社員3人
売上規模	30百万円程
譲渡理由	後継者不在
譲渡スキーム	株式譲渡ならびに事業用不動産の譲渡または賃貸
備考	<ul style="list-style-type: none">・ 国道21号線に面する郊外路線商業地に立地、敷地面積は約900㎡（社長居宅敷地含む）・ 中部運輸局指定工場（民間車検場）・ 50年以上の業歴による顧客基盤あり 車検対象として管理している台数は250台・ 売上高比率は修理・車検約45%、新車販売37%、中古車販売15%、保険代理店収入3%・ 敷地の時価は48百万円程と算定可能

譲受（買手）側のポテンシャルのイメージ：

	顕在的価値
250台管理	▶ 安定/継続的な車検/修理/保険代理店収益
50年以上の業歴	▶ 商圏での認知/知名度
民間車検場	▶ 車検の積極的取込による収益増の余地
幹線国道に接道する立地	▶ 認知/知名度を向上させやすい立地
自動車修理・販売業に十分な敷地面積	▶ 敷地利用効率の改善の余地
現在はローコスト/消極的営業手法	▶ プッシュ型営業への転換による収益増の余地
	潜在的価値

想定される買収目的：

- ・ 近隣商圏からの面展開、岐阜県への進出の拠点
- ・ 車検/修理/買取など特定の業務に注力する業態に転換するためのベース